

'Fysieke beveiliging biedt kansen voor IT reseller'

De laatste jaren wordt steeds meer apparatuur zoals camera's, alarmsystemen, toegangscontrole en intercom via IP met elkaar verbonden. Om optimaal te kunnen profiteren van de voordelen dat al deze apparatuur in één netwerk beschikbaar is, biedt Hikvision een platform dat gebruiksgemak en schaalbaarheid tot de norm maakt.

Veel bedrijven gebruiken een camera-systeem van de ene fabrikant en een toegangscontrolesysteem van een andere. Al die fabrikanten hebben hun eigen manier om met hun producten te communiceren en die verschillende manieren sluiten veelal niet onderling op elkaar aan", vertelt Geoffrey Smits, Marketing Specialist Benelux bij Hikvision. "Wanneer je alle diensten op facilitair gebied van één leverancier afneemt, is het eenvoudig om te koppelen, want de onderlinge communicatie is het probleem niet meer. Wanneer er apparatuur moet worden toegevoegd, kan dit naadloos worden ingepast in de bestaande installatie."

Met het centrale platform van Hikvision, wordt het nog eenvoudiger om fysieke beveiliging schaalbaar te maken. "Een extra apparaat of systeem wordt aangesloten op het platform en kan direct communiceren met de bestaande apparaten die al aan dit platform waren toegevoegd."

Internet of Things

"En daarmee komen er vanuit de eindklant steeds meer vragen over fysieke beveiliging bij de IT-reseller", stelt Thijs van Keulen, productmanager bij Copaco. "We zien dat onze resellers steeds vaker om advies worden gevraagd met betrekking tot IoT, waar ook sensoren en IP-connectiviteit van fysieke beveiligingssystemen onder vallen." Als distributeur van Hikvision-producten biedt Copaco zijn resellers niet alleen informatie over de verschillende producten, maar verzorgt het ook trainingen en webinars over convergence van fysieke beveiliging en IT. Copaco werkt hiervoor nauw samen met fabrikant Hikvision zelf. "IT resellers die nog niet actief zijn met fysieke beveiliging of nu andere merken aanbieden, zullen in Hikvision een zeer geschikte partner vinden om



Geoffrey Smits



Thijs van Keulen

Voor meer informatie:
www.copaco.com/smart-surveillance

praktisch alle eindklantvragen in te vullen", aldus van Keulen.

Cloudplatform

Het centrale platform waarop de verschillende beveiligingssystemen samenkomen, kent twee varianten: Hik-ProConnect voor IT-resellers en Hik-Connect voor eindgebruikers. "Met de Hik-Connect-app kunnen eindgebruikers bijvoorbeeld beelden van het camerasysteem bekijken, op afstand toegang bieden door deuren te openen of een alarmsysteem in- en uit te schakelen. Op het platform voor de IT-reseller, Hik-ProConnect, vinden alle leuke dingen plaats", glimlacht Smits, "want daar kun je apparaten onderling koppelen, aansturen en configureren, maar bijvoorbeeld ook je eigen logo en bedrijfsinformatie uploaden naar de klantenapp. Op die manier kunnen resellers de binding met hun klanten borgen."

Totaaloplossing

Convergence betekent dat Hikvision, in samenwerking met Copaco, een totaaloplossing biedt waarmee steeds meer IT-resellers hun eindklanten kunnen bedienen op het gebied van IP gestuurde, fysieke beveiliging. Smits: "Voorheen kon je ook best twee apparaten fysiek aan elkaar koppelen, maar dan moest je er wel altijd op letten dat deze apparaten gebruik maakten van dezelfde communicatieprotocollen. Daadwerkelijke communicatie tussen twee verschillende soorten beveiligingssystemen, bijvoorbeeld een camera en toegangscontrole, was daarom niet eenvoudig te realiseren. Door convergence-by-design toe te passen hebben we een platform ontwikkeld dat schaalbaarheid, betaalbaarheid en bereikbaarheid biedt aan zowel de IT-reseller als zijn klanten." ■