

Best-of-Breed back-up in de cloud

Wasabi Technologies is in 2015 met een heel specifiek doel opgericht: om hoogwaardige storage in de cloud te bieden. Niet meer, en zeker ook niet minder. Die laserfocus heeft geresulteerd in een stabiele en betaalbare storage infrastructuur, waarop partners hun diensten kunnen baseren. *Tekst: Michiel van Blommestein*

De wortels van Wasabi liggen in een team dat eerder al zeer succesvol was in het bouwen van een uitermate stabiele infrastructuur, zo vertelt Richard Czech, Vice President Sales voor EMEA. “Carbonite, het vroegere bedrijf van de Wasabi-oprichters, sloeg al miljarden bestanden op, er werd meer opgeslagen dan op Netflix.” Stabiliteit is cruciaal voor back-ups, iets waar Wasabi dus volledig op is ontworpen. “Het is relatief eenvoudig om iets te maken dat werkt”, zegt Czech. “Maar je moet het wel industrialiseren.”

Sinds de lancering van de dienstverlening zelf in 2017 heeft Wasabi ondertussen klanten in meer dan 100 landen, en werkt het met 10.000 partners. In Europa is de dienstleverancier actief sinds 2019, met CloudLand als distributeur in Nederland. “Onze eerste Europese install was in Amsterdam. We hebben ondertussen ook een locatie in Londen, sinds kort in Parijs, en we openen een locatie in Frankfurt op 14 maart.”

Datasoevereiniteit

Als Amerikaans bedrijf zou Wasabi uitdagingen op het gebied van cloudstorage kunnen ondervinden, maar volgens Czech kiest Wasabi heel duidelijk voor datasoevereiniteit. Niet alleen vanwege de AVG en de keuze van organisaties om hun data in eigen land te houden. De concentratie van Wasabi op hun kernactiviteiten zorgt ervoor dat ze betrouwbaar genoeg zijn voor ver-



trouwelijke data. “Je kunt het technische niet los zien van het juridische”, zegt Czech. “Meestal zijn de juridische aspecten ervoor om potentiële zwakheden in het technische aspect af te dekken. Onze klanten en partners kennen onze oplossing heel goed.” Een sleutelement is daarbij dat Wasabi puur en alleen de storage biedt, zonder enige computerdiensten. “We houden ons beperkt tot de back-end, en bieden geen primaire opslag. We bieden puur secundaire lagen waarop klanten en partners hun backupoplossingen op kunnen laten draaien.” Hij wijst erop dat alles dat op het platform wordt gezet, versleuteld wordt. “Zelfs wijzelf kunnen daar niet bij.”

Alles sluit aan

Het is een aanpak die er ook voor zorgt dat Wasabi helemaal kan

‘We zijn storage-neutraal, dus klanten kunnen zelf kiezen voor de dienstverlener die het best bij hen past’

kieszen voor Best of Breed. “We zijn storage-neutraal, dus klanten kunnen zelf kiezen voor de dienstverlener die het best bij hen past”, zegt Czech. Hij noemt Altaro, onderdeel van Hornetsecurity en eveneens onderdeel van het CloudLand-portfolio, als voorbeeld. “En ook als het gaat om de datacenters, zijn we heel doelmatig geweest. Equinix biedt een best-of-breed-infrastructuur die uitstekend op onze behoefte aansluit.” Het is dus niet een kwestie van het wiel opnieuw uitvinden om te innoveren, vindt Czech. “Het gaat erom dat je volwassenheid toont in je markt. Er komt dit jaar voor ons een nieuwe implementatiegolf aan, en we willen ook uitbreiden in het Midden-Oosten en Zuid-Afrika. Plus, we kijken heel serieus naar initiatieven die de cloudmarkt kunnen transformeren, zoals Gaia-X.” ■